



Mississauga

سرمایه‌گذاری در میسیساگا



موسسه مهاجرتی
تراست

موسسه مهاجرتی تراست

همراه شما در تمام مراحل مهاجرت

تیم موسسه مهاجرتی تراست مجموعه ای از وکلا و مشاورین خبره ایست که هدفش طراحی و اجرای بهترین مسیر مهاجرتی برای شماست. مؤسسه مهاجرتی تراست (Trust Way Immigration Services) شرکتی کانادایی است که در استان بریتیش کلمبیا به شماره BC1268598 و در اداره مهاجرت کانادا به شماره R506959 به ثبت رسیده است.



سرمایه گذاری در کانادا

کسب و کار موفق و زندگی
کانادایی در یک قاب.



تحصیل در کانادا

در بهترین دانشگاه ها و موسسات
آموزشی جهان تحصیل کنید.



مهاجرت به کانادا

زندگی ای با کیفیت کانادایی
را برای خود و خانواده خود در
کانادا بنا کنید.



اخبار مهاجرت

به روز ترین اخبار مهاجرتی کانادا
و قوانین و مقررات تصویب شده.



ویزای کانادا

به مقصد بیاندیشید، راه خود را
به شما نشان خواهد داد.



وکلا رسمی اداره مهاجرت کانادا

RCIC# 506959

ارتباط با دفاتر کانادا (ونکوور و ریچموند)

+1 (604) 7733475 (خط ۱۰)

ارتباط با دفاتر ایران (تهران و کاشان)

۰۲۱ ۹۱۳۰ ۲۹۲۹ (خط ۳۰)



چرا موکلین به ما

اعتماد

کرده‌اند؟

صرفه جوی در وقت

ما ارزش ویژه‌ای برای وقت مشتریان خود
قائل هستیم!

توجه به جزئیات

توجه به جزئیات، عامل تمایز ماست!

پیشنهاد بهترین‌ها

بهترین‌ها را به مشتری پیشنهاد می‌دهیم حتی
به ضرر خودمان!

در دسترس

همواره در دسترس هستیم!

پرونده‌های موفق

آمار پرونده‌های موفق ما بالاست!

مشاورین قانونی

تراست توسط مشاورین قانونی مهاجرت
کانادا و عضو انجمن ICCRC اداره می‌شود!

نماینده رسمی

ما نماینده رسمی مراکز آموزشی مقاطع
مختلف در کانادا هستیم!

تجربه وکلا

وکالت پرونده‌ها با توجه به تجربه
قبلی وکلا پذیرفته می‌شود!



سرمایه گذاری در کانادا

با تراست

دریافت مشاوره اولیه

مرحله اول

روش های مختلفی برای سرمایه گذاری در کانادا وجود دارند که هر کدام از این روش ها، پیچیدگی های خود را دارا هستند. مشاوره با وکیلی خبره برای شما در انتخاب بهترین مسیر مفید خواهد بود.

تنظیم قرار داد

مرحله دوم

پس از دریافت مشاوره و انتخاب بهترین روش متناسب با اهدافتان می توانید با تنظیم یک قرارداد، تمامی مراحل انجام کار را برای اخذ ویزای سرمایه گذاری کانادا به کارشناسان مجموعه تراست بسپارید.

دریافت مدارک اولیه

مرحله سوم

با توجه به برنامه سرمایه گذاری انتخاب شده، مدارک درخواستی و حداقل سرمایه اعلام شده نیز ممکن است متفاوت باشد. مدارکی مانند تجربه کار مدیریتی، برخورداری از حداقل دارایی تعیین شده در برنامه سرمایه گذاری مورد نظر و نیز، مدارک مرتبط با ارزش دارایی های نقدی، از جمله این مدارک هستند.

۰۱

۰۲

۰۳

ارائه درخواست سرمایه گذاری و دریافت دعوتنامه

مرحله چهارم

برای سرمایه گذاری در کانادا، نیاز است تا ابتدا اظهار علاقه مندی و یا به اصطلاح Expression of interest انجام شود. در ادامه، با توجه به درخواست ارسالی و شرایط اعلام شده متقاضی، یک دعوتنامه ارائه درخواست سرمایه گذاری (ITA) از طرف اداره مهاجرت برای شما صادر می شود.

تهیه پروپوزال برای کسب و کار

مرحله پنجم

از آنجایی که نیاز است تا در بیزنس پلن پیشنهادی با جزئیات به برنامه های آتی کسب و کار مانند تعداد کارمندان، مبلغ سرمایه گذاری و پیش بینی های آتی برای رشد کسب و کار نیز اشاره شود، کارشناسان با تجربه تراست به خوبی در تهیه این طرح پیشنهادی، شما را یاری خواهند کرد

ارسال مدارک به همراه ارائه بیزینس پلن

مرحله ششم

در این مرحله طرح پیشنهادی به همراه مدارک و تاییدیه های مالی مورد نیاز به اداره مهاجرت کانادا ارسال می شود و مکاتبات لازم به وسیله وکیل مهاجرتی تراست صورت می گیرد.

امضای توافق نامه عملکرد

مرحله هفتم

بعد از ارزیابی مدارک و تأیید طرح پیشنهادی، از داوطلب سرمایه گذاری در کانادا درخواست می شود تا یک توافق نامه اجرای تعهدات کسب وکار با اداره مهاجرت به امضا برساند.

دریافت نامه حمایتی

مرحله هشتم

بعد از امضای توافق نامه، یک نامه حمایتی (letter of support) و یا یک تأییدیه (Letter of Confirmation) از طرف اداره مهاجرت برای شما صادر می شود.

ارائه درخواست صدور ویزا

مرحله نهم

با توجه به نامه حمایتی صادر شده، برای اخذ مجوز کاری موقت، جهت سرمایه گذاری در کانادا اقدام خواهد شد. تمامی مراحل اخذ ویزای سرمایه گذاری کانادا به عهده کارشناسان مجرب در تیم تراست است تا شما هیچ گونه دغدغه ای از این بابت نداشته باشید.

دریافت ویزا

مرحله دهم

در نهایت، ویزای صادر شده جهت سرمایه گذاری در کانادا به شما تقدیم می گردد.

۵۴

۵۵

۵۶

۵۷

۵۸

۵۹

۱۰



برنامه‌ها و اهداف استراتژیک

برای تحقق بخشیدن به چشم انداز خود برای میسیساگا به عنوان قطب جهانی از فعالیت های خلاقانه و نوآورانه که در آن استعداد و تجارت رشد می کند ، شهر می سیساگا استراتژی ۱۰ ساله توسعه اقتصادی را در سال ۲۰۱۰ تصویب کرد. این استراتژی ها را برای پرورش اقتصادی مرفه و پایدار شناسایی می کند که استعدادهای و شرکت های دانش بنیان اصلی را جذب و توسعه می دهد ، که به جامعه تجاری و فروش جهانی میسیساگا از قبل متنوع کمک می کند.

با پیشرفت کار ، شهر میسیساگا خوشبین است زیرا بر نقاط قوت موجود متمرکز است و به دنبال فرصت های جدیدی است که به رشد و شکوفایی اقتصاد محلی کمک خواهد کرد. به منظور جلب نظر سرمایه گذاران و شرکای بالقوه ، شهر باید حضور جهانی را ایجاد و مدیریت کند و به ارتباطات بین المللی متعهد باشد.

این خلاصه نمایانگر اقداماتی است که در سال ۲۰۱۳ برای تحقق اهداف ما در استراتژی توسعه اقتصادی انجام شده است. استراتژی با سه هدف سطح بالا ساخته شده است که به همسویی طرح ها و اقدامات استراتژیک دفتر توسعه اقتصادی شهر کمک می کند:

۰۳

ق اهداف ما در استراتژی توسعه اقتصادی انجام شده است. استراتژی با سه

۰۲

ق اهداف ما در استراتژی توسعه اقتصادی انجام شده است. استراتژی با سه

۰۱

ق اهداف ما در استراتژی توسعه اقتصادی انجام شده است. استراتژی با سه

این اهداف موجب توسعه استعدادهای ، جذب مشاغل نوآورانه ، رفع نیازهای شغلی ، تقویت هنر و فرهنگ و ایجاد مشارکت برای نوآوری خواهد شد.



نکات مدنظر در سال ۲۰۱۳

گفت و شنود در رویداد های استعدادیابی



سازمان توسعه اقتصادی (EDO) و هیئت مشورتی توسعه اقتصادی میزبان بیش از ۵۰ مدیر ارشد به نمایندگی از مشاغل محلی، آموزش، صنعت و دولت در یک گفتگوی جذاب در مورد ارتقا توانایی میسیساگا در حفظ استعداد انرژی و اشتیاق جو پیرامون این رویداد را بازتاب داد و سه موضوع گسترده پدیدار شد:

- ایجاد ظرفیت محلی از طریق جذب استعداد، حفظ و توسعه.
- اتصال تجارت، آموزش، دولت، بخش داوطلبانه، انجمن ها، واسطه ها و سایر گروه های اصلی ذینفعان
- رقابت از طریق استراتژی های هدفمند ارائه شده در همکاری با شرکای محلی.

با هدف ارتقا میسیساگا به عنوان یک مقصد اشتغال و مناسب، استراتژی های اصلی در زمینه افزایش اشتغال شناسایی و در "خلاصه اجرایی: گفتگو در مورد رویداد استعدادها" مشخص شد. اقدامات حاصل از این گزارش به EDO کمک می کند تا نیازهای استعدادی خود را ارزیابی کند و به شکاف بین صنعت و آموزش کمک می کند.





کمپین بازاریابی نوین

اداره توسعه اقتصادی یک کارزار بازاریابی ۳ ساله جدید را با عنوان "پیروزی نژاد انسانی" (Win the Human Race) راه اندازی کرد که نیروی کار میسیساگا را به عنوان یکی از مزایای مکان برای مشاغل دانش بنیان که به نیروی کار ماهر و با استعداد نیاز دارند. از آنجا که ۷۸٪ از مدیران عامل در سراسر جهان معتقدند که استعداد یابی چالش شماره یک است ، مهم بود که این کمپین دارایی های میسیساگا را از طریق جنبه استعدادی برجسته کند.

مجموعه این کمپین شامل: تبلیغات چاپی و دیجیتالی ، بروشورهای تبلیغاتی و یک ریز سایت هیجان انگیز با یک وبلاگ جدید است.

winthehumanrace.ca

**BUSINESS
IS A HUMAN
RACE**

78% of global CEOs mark human capital as the #1 priority*

The competition for highly-skilled, motivated people is on. That puts your business in a human race. And Mississauga, Ontario - Canada, is where you win it. Talent, networks, a world of culture, easy and fast access to major markets. Right here. What else do you need to know?

VISIT WINTHEHUMANRACE.CA TO START NOW.

MISSISSAUGA
Leading today for tomorrow

*Source: PwC 10th Annual Global CEO Survey 2012

**FINANCIAL
SERVICES
IS A HUMAN
RACE**

78% of global CEOs mark human capital as the #1 priority*

When global financiers were looking for a new model, they landed in Mississauga, Ontario - Canada, and discovered amazing talent. Well-educated, seasoned managers, as well-versed in operations and systems as they are well-rounded in life. Discover Canada's financial hub. In Mississauga. What else do you need to know?

VISIT WINTHEHUMANRACE.CA TO START NOW.

MISSISSAUGA
Leading today for tomorrow

*Source: PwC 10th Annual Global CEO Survey 2012



توسعه تجاری

اداره توسعه اقتصادی در فعالیتهایی شرکت داشت که بالغ بر ۵/۴ میلیون دلار ارزیابی مالیاتی جدید را حفظ کرد. این نشان می دهد سرمایه گذاری هایی برنامه ریزی شده یا در دست پرداخت است و نشان دهنده ۳۸۰۰ - ۴۳۰۰ شغل جدید ایجاد شده و در میسسیاگا حفظ شده است.



تیم توسعه تجارت در سرمایه گذاری در می سی سی اگا نقش برجسته داشت:

مربی it

اولین حضور مستقیم مشاور فناوری اطلاعات برزیل در آمریکای شمالی. مشتریان کانادایی اکنون با دریافت طیف وسیعی از خدمات با کارایی بالا و واجد شرایط در اکوسیستم (SAP) نرم افزار سازمانی ، از مزایای آنها بهره مند خواهند شد.

هلوکابل

دفتر مرکزی خود را در کانادا تأسیس کرد. این مرکز از صنایعی که به کابلها و سیمهای با کارایی بالا ، مانند تولیدات صنعتی خودکار ، بسته بندی مواد غذایی و آشامیدنی و انرژی های تجدیدپذیر نیاز دارند ، پشتیبانی بهتری خواهد داشت.

درجه حرارت دمایی

گسترش تسهیلات با فضای انبارها برای توزیع تجهیزات کنترل درجه حرارت تجاری به مشتریان تجاری.

راه حل گسترش صنعتی

انبار و مرکز توزیع جدید که پیشرفته ترین زنجیره تأمین را برای حمل و نقل در سراسر منطقه بزرگتر تورنتو GTA فراهم می کند و انتظار می رود بین ۵۰ تا ۶۰ کارمند استخدام کند.

سازمان لوازم الکترونیکی سامسونگ در کانادا

به محل جدید آفیس کانادا که دارای مرکز آموزش و تجربه است ، گسترش یافته است. پیش بینی می شود اشتغال تقریباً ۵۰۰ کارمند افزایش یابد.

برنامه ارتباطات شرکتی



دفتر توسعه اقتصادی برنامه تماس سالانه شرکتی را برای همکاری فعالانه با مشاغل موجود برای کمک به رشد و ماندن در جامعه اجرا می کند. در سال ۲۰۱۳ ، ۲۸ تماس شرکتی با حضور اعضای تیم توسعه اقتصادی و مدیران ارشد شرکتهای میسیساگا برگزار شد تا در مورد عملیات فعلی ، برنامه های آینده و کمکهای مورد نیاز برای تجارت در میسیسائوگا بحث کنند. غالباً ، شهردار مک کالیون و یکی از اعضای شورا در این تماس ها دفتر توسعه اقتصادی (EDO) را همراهی می کنند.

سرمایه گذاری در تجارت جهانی



در پی دستیابی به هدف ما برای تبدیل شدن به "مگنت تجارت جهانی" ، شهر یک استراتژی بازاریابی بین المللی با هدف توسعه یک مارک جهانی جذاب برای جذب تجارت ، سرمایه گذاری و مشاغل به می سی سیاگا را اجرا کرده است.

تیم سرمایه گذاری تجارت جهانی فعالیت های برجسته زیر را انجام داد:

مأموریت جذب سرمایه گذاری برزیل

در ماه ژوئیه ، مقامات شهر می سی سیگا ، همراه با اتحاد بازاریابی تورنتوی بزرگ (GTMA) در یک مأموریت سرمایه گذاری با برزیل همکاری کردند. نمایندگان در بخش نوآوری جذب سرمایه گذاری مستقیم خارجی با تمرکز بر فناوری های اطلاعاتی و بخش مواد غذایی و آشامیدنی شرکت کردند. مقامات شهر می سی سیگا در بیش از ۲۱ جلسه شخصی با شرکتهای برزیلی که قصد سرمایه گذاری در سطح بین المللی را داشتند ، شرکت کردند و موقعیت میسیساگا و منطقه بزرگ تورنتو را به عنوان محل انتخاب برای ورود به بازار آمریکای شمالی قرار دادند.

مأموریت جذب سرمایه گذاری کالیفرنیا

در ماه سپتامبر ، مقامات شهر می سی سیگا ، با مشارکت با اتحاد بازاریابی تورنتو ، در مأموریت جذب سرمایه گذاری با سرمایه گذاران احتمالی در لس آنجلس ، کالیفرنیا شرکت کردند. این گروه در جلسات مقدماتی شرکتهای فناوری اطلاعات شرکت کرد. تقریباً ۱۰ هدف از این مأموریت جذب سرمایه مشخص شد.

شام قدرشناسی ژاپنی

ژاپن منبع مهم سرمایه گذاری مستقیم خارجی در می سی سیگا است. در ماه نوامبر ، شهردار مک کالیون و سازمان توسعه اقتصادی (EDO) میزبان مشاغل محلی ژاپنی بودند تا از ۹۰ بیش از نود شرکت منتسب به ژاپن برای سرمایه گذاری در می سی سیگا تشکر کنند. از طریق شبکه



سازی ، شهر و شرکت های محلی ژاپنی روابط را تقویت کردند و شهر درک بهتری از نیازهای محلی تجاری پیدا کرد. به عنوان نتیجه ای از این رویداد ، شرکت های ژاپنی با کارمندان EDO کار کرده اند برای شناسایی فرصت های سرمایه گذاری مستقیم بالقوه از ژاپن.



جوایز سرمایه گذاری مستقیم خارجی



میسیساگا پنجمین جایزه را از مجله سرمایه گذاری مستقیم خارجی (fDi) مجله شهرهای آمریکایی آینده برای ۲۰۱۳/۲۰۱۴ دریافت کرد که شامل نام برده شدن از شهر بین ۷۹ شهر آینده است. این رتبه بندی باعث جذب سرمایه گذاری داخلی و تسهیل توسعه اقتصادی و گسترش تجارت در میسیساگا خواهد شد. میسیساگا همچنین برای کسب و کار دوستانه ، رتبه دوم برای پتانسیل اقتصادی و رتبه چهارم برای زیرساخت ها و استراتژی سرمایه گذاری مستقیم خارجی را بدست آورده است.



توسعه و پشتیبانی از مشاغل کوچک

برای تشویق توسعه و رشد تجارت کوچک ، مرکز توسعه اقتصادی و تجاری میسیساگا (MBEC) ، سمینارها ، آموزش آنلاین ، مشاوره حضوری و اطلاعات و راهنمایی های عمومی را به مشاغل کوچک و کارآفرینان ارائه می دهد. در سال ۲۰۱۳ ، MBEC ۴۸ سمینار برگزار کرد که ۱۲۲۱ شرکت کننده در آن شرکت کردند و راه اندازی مشاغل محلی و ایجاد مشاغل در می سی سی ساگا را مورد تشویق قرار داد.

شهردار هزل مک کالیون (Hazel McCallion) از اقتصاد محلی و خرد حمایت می کند



برای حفظ ضربان اقتصاد محلی ، جلسات میزگرد با مشاغل محلی توسط هیئت مشورتی توسعه اقتصادی (EDAB) و توسط شهردار هازل مک کالیون برگزار می شود. این جلسات محلی برای بحث در مورد چالش ها و فرصت ها است و به شما کمک می کند تا میسیساگا همچنان محیط حامی را برای مشاغل ارائه دهد. آنها برای شناسایی شرایط اقتصادی ، روندها و بازارهای جدیدی که در پاسخگویی به خواسته های اقتصاد دانش بنیان جهانی رقابت می کنند ، مورد استفاده قرار می گیرند. در سال ۲۰۱۳ ، موضوعات در حال ظهور که برآمده از جلسات میزگرد هستند شامل: استعداد و نیروی کار نگرانی های نظارتی تغییر در برنامه های تحقیقاتی دولت؛ آینده تولید؛ حمل و نقل، ازدحام جاده ای و خلا در نوآوری.

این جلسات ایده های مختلفی را به وجود آورد که شهر آنها را مورد بررسی و در صورت امکان اجرا قرار می دهد.

برنامه کارآفرینی جوانان توسط شرکت تابستانی



مرکز مشاغل تجاری میسیساگا (MBEC) برنامه تابستانی شرکت را ارائه می دهد ، به دانشجویان این فرصت را می دهد تا ضمن توسعه مهارت های حرفه ای ، ایده های خود را به فرصت های شغلی تبدیل کنند. این برنامه با مشارکت استان انتاریو ارائه می شود و مربیگری ، راهنمایی و پشتیبانی مالی و عملی را برای کمک به کارآفرینان جوان در راه اندازی مشاغل تابستانی فراهم می کند. در سال ۲۰۱۳ ، این برنامه منجر به راه اندازی ۱۶ بیزینس با ایجاد ۱۸ شغل جدید شد.

خوش آمدگویی به دانشجویان بین المللی می سی سیگا



دومین رویداد سالانه بین المللی خوش آمدگویی به دانشجویان به می سی سیگا در سپتامبر ۲۰۱۳ برگزار شد. هدف از این رویداد دعوت از دانشجویان بین المللی در حال تحصیل در دانشگاه تورنتو در میسیسیگا (UTM) و کالج شریدان (دانشگاه هزل مک کالونیون) به تالار شهر بود تا از آنها در شهر استقبال کند و اطلاعاتی در مورد میسیسیگا و خدمات و سرویس های مختلف موجود در شهر ارائه دهید.

EDO معتقد است که این دانشجویان ممکن است روزی ساکن ، کارمند ، صاحب مشاغل در می سی سیگا و یا سفیران جهانی شوند. نزدیک به ۱۰۰ دانشجو در این مراسم شرکت کردند که ۴۰ کشور از آفریقا ، آسیا ، کارائیب ، اروپا ، خاورمیانه ، آمریکای جنوبی و ایالات متحده را نمایندگی می کردند.



ایجاد ارتباطات و مشارکت در جامعه



مرکز مشاغل تجاری میسیساگا (MBEC) همچنان به ایجاد ارتباط و مشارکت با سازمان های محلی می پردازد. MBEC برای کمک به گسترش ارتباطات محلی جامعه خود ، در ۲۵ رویداد جامعه شرکت کرد و ۷۹۵ ارتباط جامعه ایجاد کرد.

شبکه کارآفرینان انتاریو



این شهر به عضو از شبکه استان انتاریو (Ontario's ONE Network) درآمد. این شبکه مشترک امکان دسترسی به خدمات پشتیبانی از مشاغل موجود در انتاریو را فراهم می کند. MBEC با پنج سازمان همکاری کرده است که مشارکت کنندگان شبکه سریع اسیر اقیانوسی را در منطقه پیل تشکیل می دهند. مأموریت و هدف آن اطمینان از این است که کارآفرینان و مبتکران در پیل از طریق خدمات همکاری مراکز منطقه ای شرکت های تجاری ، مرکز RIC ، مراکز برتری انتاریو و خدمات مشاوره ای تجاری استان انتاریو از دسترسی آسان به اطلاعات ، منابع و راهنمایی برخوردار هستند.

MBEC در نوامبر ۲۰۱۳ اولین کنفرانس بازاریابی شبکه های اجتماعی شبکه وان را امضا کرد. این کنفرانس استراتژی های رسانه های اجتماعی واقعی را برای کمک به کارآفرینان و صاحبان مشاغل در ایجاد و رشد تجارت خود ارائه داد. بیش از ۲۰۰ نفر از کارآفرینان ، صاحبان مشاغل و متخصصان میسیساگا و منطقه بزرگ تورنتو در این نمایشگاه حضور داشتند.

حمایت مالی از رویدادهای محلی تجاری



برای پیشبرد اهداف استراتژیک MBEC ، EDO چندین سمینار تجارت بین المللی هیئت تجاری میسیساگا (MBOT) را با تمرکز بر تجارت در بازارهای ایالات متحده و امارات متحده عربی برای تشویق به ارتباطات جهانی حمایت کرد. MBEC همچنین از حامیان MBOT's Next Generation "Under ۴۰ (NGEN)" متخصصین جوان برای حمایت از رشد اقتصاد دانش ، به اشتراک گذاری و تبادل نظر و تقویت یا ایجاد ارتباطات تجاری ، از رویدادهای شبکه ای جوان تحت ۴۰ "MBOT" حمایت مالی کرد.

